



## IBAR ANTONIO ZEPEDA ORELLANA

INGENIERIA DE EJECUCION EN CONTROL DE GESTION / CURSO 3er AÑO.

Teléfono +56 9 950 16 158

[Ibar.zepeda@gmail.com](mailto:Ibar.zepeda@gmail.com)

## OBJETIVO

Cuento con 16 años de experiencia, desarrollándome en cargos administrativos y comerciales. Me encuentro en búsqueda de una nueva oportunidad laboral, con sólidas herramientas para cumplir los objetivos del cargo a desempeñar, en conjunto a todo el equipo del área, apalancando el cumplimiento de la estrategia de la compañía. Fuertemente soportado con un ambiente laboral armónico y de comunicación constante. Pro-actividad, dinamismo, metódico, notables fortalezas comunicacionales y de negociación, son cualidades que predominan para desempeñar cargos de diferentes características dentro de una organización.

## FORMACIÓN

[2014...] Universidad Arturo Prat – Ingeniería Ejec en Control de Gestión / Cursando 3er año.

[2010...] Universidad Los Lagos – Ingeniería de Ejec en Admin. de Empresas / 5 semestres – Congelado.

[...1997] Instituto Comercial A-6 Iquique – Técnico Admin. de Empresas y Marketing / Enseñanza Media.

## EXPERIENCIA

[2011-2014] **TTM SA: Ingeniero de Aplicación y Ventas II**

<http://www.web-ttm.com/>

Responsable de Administrar una Cartera de Clientes en Minería y la industria de la Generación de Electricidad del Norte de Chile. El principal objetivo fue liderar reuniones de presentación y pruebas en terreno, destacando las ventajas y beneficios de una oferta en soluciones tecnológicas y servicios para los Sistemas Transportadores de Material (Correas Transportadoras), correspondientes a 5 Familias de Soluciones, compuesta de los principales fabricantes a nivel mundial del negocio del transporte de material por este método. Soluciones tecnológicas como: SISTEMAS DE DETECCIÓN DE CORTE, SISTEMAS DE LIMPIEZA DE CINTAS, CINTAS TRANSPORTADORAS, RODILLOS Y POLEAS, SMARTFRAMES, INSUMOS DE MANTENIMIENTO, SERVICIOS DE MANTENIMIENTO CORRECTIVO Y/O PREDICTIVO.

Principales clientes Minera Zaldivar, Minera Meridian, Minera Escondida (Óxido, Concentradoras, Coloso), Plantas E-CL (Mejillones y Tocopilla), AES Gener, Norgener, TGN, Minera Michilla, SQM, Minera Mantos de La Luna.

Además, lideré contratos en los mismos clientes, que fueron consecuencia de las gestiones realizadas:

- Me he desempeñado como Administrador de Contrato; Servicio de Mantenciones Correctivas de Correas Transportadoras en plantas de E-CL Mejillones y Tocopilla.
- Me he desempeñado como Administrador de Contrato; Servicios de Ensayos no Destructivos en Correas Transportadoras en faena de MEL, Gerencia de Cátodos Área Seca Óxidos. (Scanner y Radiografías)

- Me he desempeñado como Administrador de Contrato; Servicios de Mantención de Detectores de Corte de Cintas en Correas Transportadoras en faena MEL, Gerencia de Cátodos Área Seca Óxidos.

- Me he desempeñado como Administrador de Contrato; Servicio de Instalación de Sistemas de Limpiezas (Raspadores) en Correas Transportadoras de faena MEL, Puerto Coloso.

[2009 - 2011]

**KUPFER HNOS SA: Jefe Local Kex Antofagasta.**

<https://www.kupfer.cl/>

- Me desempeño como Líder de Equipo Comercial compuesto por; Vendedor Técnico Terreno (1) y Ejecutivo Atención en Local y Telefónico (2).

- Líder de equipo comercial responsable de un Presupuesto de Ventas y Contribución, dirigido al mercado de pymes y ventas transaccionales. Apalancando el desarrollo de estos clientes en Kupfer y además de aumentar el número de clientes nuevos atendidos mensualmente.

- Desarrollar nueva cartera de clientes focalizando insertar las nuevas líneas de Negocio de la compañía.

[2007 - 2009]

**KUPFER HNOS SA: Líder de Créditos y Cobranzas II Región.**

<https://www.kupfer.cl/>

Algunos objetivos logrados y alcance del cargo:

- Mejora sustentable de KPI (Retorno valores en 45 días/ Vencimiento >60 días 6%).

- Recaudación mensual MM \$ 1.500 promedio.

- Utilizar las gestiones del Área como una Herramienta Comercial de la Compañía, apalancando nuevos negocios.

- Líder reunión semanal con Jefes de Negocios Zonales de análisis de Cuentas por Cobrar y Nuevos Negocios.

- Se establece procedimiento y Control de Auditoria para las Cajas de la Sucursal.

- Se establece sinergia con Área Logística para mejorar el proceso administrativo del Despacho de Mercaderías a los Clientes.

- Normalizar carpetas de clientes con documentación necesaria requerida por la compañía para la entrega de créditos y negocios de alto volumen.

## SOFTWARE E IDIOMAS

---

Dominio nivel medio de:

- MS Office (PowerPoint, Excel, Word)
- SAP

Dominio nivel básico – avanzado de idioma Inglés.

2012 – 2013 Clases in Office dictadas por Tronwell Antofagasta.

Hablado y/o Escrito.

## INFORMACIÓN PERSONAL

---

Estado civil:

Soltero (1 hija de 8 años)

Nacionalidad:

chilena.

Fecha Nacim:

19 de Junio 1979

Edad:

35 años.

Rut:

13.640.643-4

Licencia:

Clase B.

## INTERESES

---

Intereses: lectura, snorkel, running, guitarra.  
Facilitador: Sanación Nivel 1 en Desarrollo Luz Dorada.  
Facilitador: Reiki Usui Nivel I - II - III.  
Facilitador: EMF BALANCING TECHNIQUE (Fase I a IV) En proceso de acreditación.

## OTROS

---

Renta: \$ 1.300.000 líquido mensual.  
Disponibilidad: Inmediata.